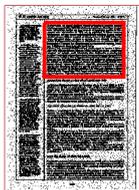


## NOUVEAU SERVICE CHEZ HITECHPROS

HiTechPros.com, la place de marché dédiée aux prestations informatiques d'assistance technique a lancé il y a quelques semaines un nouveau service d'intermédiation : Hitechpros Staffing. Il s'agit d'un intermédiaire qui représente les 2200 SSII inscrites sur le site HiTechPros.com.

Lorsqu'un donneur d'ordre consulte HiTechPros Staffing, l'appel d'offre est transmis de manière anonyme aux SSII. Celles-ci répondent via le site puis les experts de Hitechpros Staffing sélectionnent les propositions répondant le mieux aux critères du client et convoquent ces informaticiens à un entretien.

« La sélection est faite en toute objectivité car HiTechPros Staffing n'a pas d'informaticiens à placer », souligne la société. La proposition apportant le meilleur rapport qualité/prix est transmise au client. « Tout ce processus se déroule en général en moins de 48 heures. » Si le donneur d'ordres retient



la proposition, un chargé d'affaires vient lui présenter le candidat, comme le ferait un commercial de SSII. Si l'affaire est conclue, le client signe un contrat avec HiTechPros Staffing qui se charge de la facturation et règle la SSII en prenant une commission de 10% sur la prestation. « *Même avec cette commission, les prix restent systématiquement inférieurs à ceux proposés par les grosses SSII car les frais de structure sont 15 à 20% moins élevés dans une petite SSII* », souligne la société. En fin d'année, le client peut choisir d'intégrer à ses fournisseurs référencés une ou plusieurs SSII avec lesquelles il a travaillé par l'intermédiaire de HiTechPros Staffing. Dans ce cas, il traitera en direct avec elle par la suite.

Claude Curs, fondateur de HiTechPros, explique que ce service a été lancé pour faire face à la pénurie d'appels d'offre passés sur le site. « *Nous avons imaginé ce service pour décrocher des demandes* », souligne-t-il. HiTechPros Staffing est composé d'une équipe d'experts en sélection d'informaticiens qui ont tous 10 ans d'expérience minimum en SSII afin d'évaluer les compétences des informaticiens, afin de faire gagner du temps aux clients. Ce service est déjà utilisé par une dizaine de clients, dont le Crédit Mutuel, Radio France, France Abonnement, Geismar. HiTechPros met en avant auprès des directions achats des grands comptes la capacité à consulter 2200 SSII en ayant un seul interlocuteur. Les PME sont également ciblées : Selon Claude Curs, elles ont des besoins de prestations mais ne savent pas à qui s'adresser. HiTechPros pourrait donc leur servir à externaliser ce type d'achat.