



N° et date de parution : 124 - 03/01/2003

Périodicité : Mensuel LalettreAssuran\_124\_3\_5.pdf

Diffusion: 3500

Page: 3 Taille: 100 %

de traiter l'ensemble de ses appels d'offres de prestations informatiques. Il a vocation à faciliter le travail des chefs de projets dans leur processus de choix de prestataires de services externes.

Depuis son intégration au groupe Médéric, Shortlist Manager centralise toutes les demandes des chefs de projets. Outre sa fonction de gestion des appels d'offres, cette solution constitue une source d'analyse des sociétés référencées et sert de base d'analyse pour les prestataires de services référençables dans l'avenir.

Outil de productivité, Shortlist Manager permet à Médéric de

réduire ses coûts puisqu'il a permis au groupe de passer de 70 entreprises référencées à 18. De plus, il permet de réduire le temps de recherche et introduit une meilleure adéquation entre les profils proposés et les demandes. En somme, il offre la possibilité d'appliquer une politique d'acquisition cohérente en supprimant des achats dissidents. Du reste, il garantit l'application des contrats cadres. De leur côté, les fournisseurs trouvent en cet outil un support de réduction des coûts commerciaux.

Shortlist Manager constitue l'une des solutions éditée par la société HiTechPros. Cette entreprise qui a déployé une place de marché Internet avait commencé ses activités il y a quelques années en créant un site Web permettant aux SSII de présenter la disponibilité de leurs ressources. Après ce premier service, elle s'est tournée vers les donneurs d'ordres (directeur de systèmes d'information et des achats) en leur proposant un service gratuit de sélection de fournisseurs informatiques. De plus en plus ces différentes offres intéressent de nombreuses entreprises. Le chiffre d'affaires de HiTechPros croît sans cesse. Il s'élève aujourd'hui à 1,5 million d'euros.

## Le Groupe Médéric

gère ses appels d'offres avec Shortlist Manager

Moins d'un an après son lancement, Shortlist Manager vient d'entrer au groupe Médéric. Développée par la société de services HiTechPros cette solution de gestion des achats de prestations intellectuelles (consulting, prestations informatiques, R&D) permet au spécialiste de la protection sociale