



Site Internet <http://www.01net.com/>  
Date: 14/05/2003  
Security Copy: 01\_NET\_COM\_030514728671.PDF  
Copyright 01Net.com

<http://www.01net.com/article/208066.html>

**01net.** | accueil | business & technologies | micro perso | telecharger.com  
actualités | emploi & formations | produits & tests | lettres thématiques

chercher  dans tout 01net.

**actualités** | l'info internet et high tech en continu

news | interviews | dossiers | chroniques | chats | agenda

les outils

- ✎ écrire à l'auteur
- 🖨 imprimer l'article
- ✉ envoyer par mail

nos services

- 📁 lettres : gérez ou découvrez
- 📅 séminaires
- 🌐 traduction
- 📦 produits : comparez les prix
- 💾 sauvegarde en ligne

SERVICES

## HiTechPros Staffing parie sur les services informatiques sans informaticiens

Ludovic Nachury, [01net.](#), le 13/05/2003 à 19h19

**La société compte participer aux appels d'offres des directions informatiques au nom des 2 200 SSII qui échangent déjà leurs prestations sur sa place de marché, HighTechPros.**

L'informatique est en crise, ses prestataires aussi. C'est pourtant le moment choisi par une nouvelle SSII pour se lancer face aux grands acteurs du marché, le tout sans le moindre informaticien.

**HiTechPros** (société partenaire de 01Net.com), place de marché spécialisée dans l'intermédiation entre SSII, commence en effet à engranger les premiers contrats pour **HiTechPros** Staffing, son service mettant en relation les acheteurs de prestations informatiques et les 2 200 SSII inscrites sur son site.

A l'origine, **HiTechPros** avait été créé e pour permettre aux sociétés de services de s'échanger leurs personnels en intercontrats. La formule a également attiré les informaticiens indépendants venus proposer leurs services, et les directions informatiques des entreprises à la recherche de compétences. Mais pas toujours avec le succès espéré.

« Nous nous sommes aperçu que nous avions du mal à attirer les donneurs d'ordre, explique Claude Curs, le PDG de HighTechPros. Soit il s'agit d'une grosse société, et sa direction générale demande à la direction informatique de réduire le nombre de fournisseurs référencés. Soit il s'agit d'une petite société, et elle ne connaît que les grands noms. »

PUBLICITÉ

### Une SSII virtuelle pour répondre aux appels d'offres

Pour que ses 2 200 clients puissent obtenir plus de contrats, la société a décidé de franchir le pas en créant **HiTechPros** Staffing, sa SSII virtuelle. Chaque direction informatique intéressée peut alors inclure cette société dans un appel d'offres. **HiTechPros** Staffing contactera alors ses abonnés, sélectionnera rapidement la meilleure proposition et la transmettra à la direction informatique. Si celle-ci choisit cette solution, elle signera le contrat avec **HiTechPros** Staffing, qui reversera la somme à la SSII ayant remporté le contrat en conservant une marge de 10 %.

[Voir conditions sur notre site](#)

Malgré ce droit de passage, la place de marché table sur le prix pour remporter des contrats. Les frais de structure réduits des petites SSII leur permettraient en effet de concurrencer efficacement les grands acteurs du secteur. Une dizaine de clients auraient déjà signé, dont Radio France et le Crédit Mutuel.

Modeste, ce chiffre devrait le rester. « Une centaine de contrats sur l'année constituerait un bon chiffre, poursuit Claude Curs. Bien sûr, j'aimerais nous voir concurrencer systématiquement les grandes SSII, mais il faut être réaliste, ce type de produit ne peut exister qu'à la marge du marché. » Pas question pour

**HiTechPros** de s'aliéner les principaux acteurs du secteur, qui sont également ses clients.

**Participez au forum sur le sujet de cet article...**

Tous droits réservés © 1999-2003 Groupe Tests, 01 net. [voir notice légale](#)

[charte de confiance](#)

[nous écrire](#)

[plan du site](#)